

Решета «Клаузер»: прибыль от зерна, если собрал его сполна



Продукция омской компании «Евросибagro» – универсальные решета УВР – используется на комбайнах, работающих в различных российских регионах, а также в Казахстане, Канаде и других странах. В настоящее время компания реализует продукцию под брендом «Клаузер». Для его продвижения специалисты выезжают на места, в хозяйства, где организывают специализированные семинары, участвуют в ведущих российских и зарубежных агропромышленных выставках. Стенд компании в Усть-Лабинске в Краснодарском крае (выставка «Золотая Нива»), в Воронеже (выставка «День Воронежского поля»), в Липецке («Всероссийский День поля») посетили сотни аграриев, которые отметили высокое качество омских решет.

После завершения липецкой выставки руководитель ООО «ТПК Евросибagro» Леонид Клаузер ответил на вопросы журналистов.

– Леонид Александрович, образцы каких решет вы продемонстрировали на выставке? Вносились ли в их конструкцию какие-то изменения за последнее время?

– На протяжении длительного времени мы производим решета на все типы зерноуборочных комбайнов, отечественных и импортных, и постоянно совершенствуем их конструкцию, вносим необходимые изменения в технологию производства, чтобы сделать решета более производительными и надежными.

Открыв новый завод в Новомосковке Омской области, мы увеличили темпы и объемы производства, усилили контроль качества продукции – внедрили многоступенчатую систему проверки качества. По просьбе постоянных клиентов внесли изменения в систему регулировки решет. Если ранее были замечания, что невозможно четко настроить необходимые зазоры в решетках, то сейчас эта проблема снята: мы предложили фермерам винтовую подпружинивающую регулировку, которая зарекомендовала себя на различных моделях зарубежных комбайнов. Произвольное открывание-закрывание зазоров на решетках мы практически исключили, однако в дальнейшем, мы, конечно, будем выходить на новый уровень совершенствования конструкции решет.

Изменения претерпела и аэродинамика: мы разработали гребенку, которая отличается от стандартной. У нашей гребенки другие углы и радиус загиба, из-за этого аэродинамика решет качественно иная. Более того, в настоящее время мы разрабатываем чертежи уже совершенно новой, модернизированной гребенки. Считаю, что комбайнерам, фермерам, инженерам, механикам нужно дать выбор, с какой производительностью и с каким качеством обмолачивать зерно. Наши решета дают такой выбор.

– Решета «Клаузер» вы рекомендуете для использования на различных культурах. Насколько сложно перестроить решета на работу с мелкозерными культурами?



– Спектр культур, выращиваемых в различных регионах России, расширился. Увеличились площади под рапсом, льном, кориандром, амарантом, нутом. Мы должны учитывать эти изменения и делать наши решета максимально универсальными – это помогает фермерам значительно снизить расходы. Многие проблемные звенья в зерновой логистике благодаря решетам УВР исключаются. Не нужно проводить дополнительную очистку зерна, его можно сразу складывать на хранение. С нашими решетками комбайны могут работать на повышенных скоростях, а значит, сокращается время уборки, снижаются затраты на ГСМ. В ходе уборочной потери зерна составляют в среднем 200-300 кг на га, а наши решета позволяют снизить эти потери практически в два раза.

– А жалобы на качество работы решет к вам поступают?

– Мы примерно подсчитывали: из 150 отзывов о наших решетках 1-2 негативные. Это говорит о том, что мы на правильном пути, решета пользуются спросом, объемы продаж ежегодно растут примерно на 20 %, и наша задача – продолжать работать над качеством.

Чтобы аграрные хозяйства ощутили преимущества работы решет «Клаузер», мы даем подробнейшие инструкции по их применению. После продажи непременно интересуемся впечатлением. Механикам или фермерам при необходимости подсказываем, как провести настройку работы комбайна, чтобы

эффект от использования решет был максимальным. По телефону, скайпу, практически в режиме онлайн проводим консультации по любой проблеме, возникшей у наших клиентов в процессе эксплуатации решет.

– Какие плюсы вы получили, перенеся производство решет в село Новомосковка?

– Просторные светлые помещения с современным оборудованием – это совершенно другая культура производства, новые возможности. Сейчас мы проводим дооснащение станочного парка, закупает оборудование, в частности, решили приобрести мощную лазерную установку для раскроя металла и листогиб. Заканчиваем оснащение парка оборудованием для производства подбарабаний, рам, вентиляторов, будем производить и другие комплектующие для зерноуборочной техники. В ближайший месяц испытаем еще одно оригинальное изделие – приспособление для разбортирования шин большегрузной техники, с помощью которого любой механизатор сможет в одиночку, не снимая колеса, заменить поврежденную шину в полевых условиях буквально за 5-7 минут. В общем, на новом месте возникли новые планы.

– Как вы оцениваете итоги своего участия в выставках в Усть-Лабинске, Воронеже и здесь, в Липецке?

– На нашем стенде побывало очень много фермеров и специалистов аграрных хозяйств. Качество продукции получило у них высокую оценку, мы этим довольны, но почитать на лаврах не собираемся. Технологии, задействованные на нашем производстве, будут совершенствоваться и в дальнейшем. Но вот на что хотелось бы обратить внимание: фермеры спрашивают, а что новенького кроме решет привезли? О чем это говорит? О том, что бренду «Клаузер» доверяют, и фермеры готовы использовать в работе наши новые разработки. Это стимул развивать новые направления производства!

– Заводы – производители комбайнов проявляют интерес к вашим решетам?

– Проявляют. Интерес очевиден, но на его пути встает масса бюрократических препон. Например, в Казахстане мы провели сравнительные испытания ком-

байнов с нашими и штатными решетками. Наши решета показали превосходные результаты, однако внедрить что-то новое на крупных производствах очень сложно из-за массы инстанций и длинной цепочки специалистов и руководителей различного ранга, которые не готовы брать на себя ответственность за новое изделие. В этом я вижу основную проблему во взаимоотношениях с производителями комбайновой техники, а не в чем-то другом.

– Пожелаем вам успехов в работе. Надеемся, что фермеры смогут ознакомиться с вашими новыми разработками уже в ближайшее время.

– Спасибо, будем и впредь активно информировать наших постоянных и потенциальных клиентов о новинках на нашем сайте и в СМИ. Мы всегда открыты для контакта. На любой вопрос готовы ответить специалисты нашей компании и лично я, Леонид Клаузер.

Беседовал Владимир Львов («Актуальные агросистемы»)



644527, РФ, Омская область, Омский район, с. Новомосковка, ул. Луговая, 1-В,
тел.: +7 (3812) 40-42-01, 58-08-22, 58-08-14, 51-88-58,
e-mail: evrosibagro@gmail.com,
www.evrosibagro.com