

Новая эра Евросиббагро

На производственную площадку ООО «ТПК Евросиббагро» прибыли новые суперсовременные станки с ЧПУ. Леонид Клаузер, генеральный директор компании, говорит о начале технического перевооружения предприятия, которое позволит заводу выйти на совершенно иной уровень развития.

Омская компания «Евросиббагро» довольно быстро стала широко известна за пределами Сибири благодаря уникальным решениям своих инженеров. Они смогли создать для зерноуборочных комбайнов универсальные высокопроизводительные решета – достойную замену штатному оборудованию. В настоящее время решета УВР представлены под брендом «Клаузер».

Руководители и специалисты сельхозпредприятий, фермерских хозяйств, заменив штатные решета комбайнов решетами УВР «Клаузер», сразу замечают разительные перемены в их работе: машины идут по полю значительно быстрее (со штатными решетами – не более 5 км/час, в нашем случае набирают скорость до 10 км/час), зерна очищается за ту же единицу времени в 2 – 2,5 раза больше, а потери сокращаются со стандартных 7% до 0,9-1,5%. Выигрывая время и деньги, аграрии уже не хотят возвращаться к прежней технологии уборки урожая, и теперь сами рекомендуют своим коллегам опробовать на деле решета УВР «Клаузер».

«Сегодня я могу уверенно говорить о том, что наш продукт принят рынком, он востребован, — утверждает Леонид Александрович. — Итоги работы даже минувших девяти месяцев текущего года показывают, что мы, как обычно, прирастем по объемам продаж на 20%. Но главное даже не это! Работает, так называемое, сарафанное радио. Теперь спрос на нашу продукцию сохраняется круглый год. Конечно, он немного «проседает» после уборочной кампании, но продажи идут даже в зимнее время, когда потребности в решетах еще нет. Отсутствие сезонности в спросе говорит о том, что компании верят, доверяют ее продукции».

Предприятие нового поколения

Растущие год от года продажи позволяют предприятию последовательно развиваться. В 2017 г. компания «Евросиббагро» сменило место жительства, переехав с арендованной площадки на собственную территорию в 1,5 тыс. кв.м. Команда Леонида Клаузера приступила к исполнению своей давней мечты - созданию современного, высокотехнологичного предприятия.



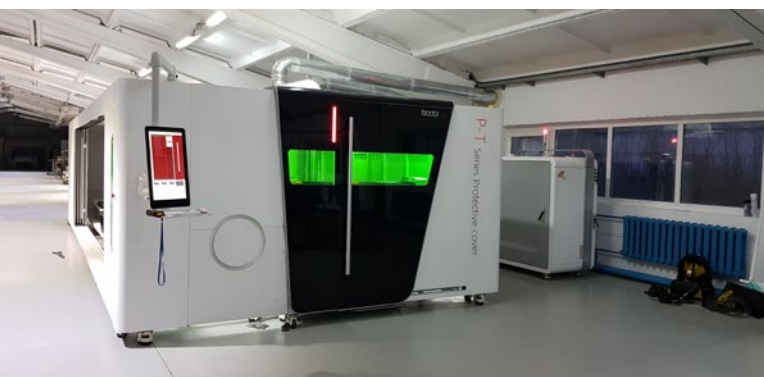
«Своя площадка открыла для нас другие возможности, позволила сформировать иную культуру производства и начать выстраивать технологическую цепочку, обеспечивающую высочайшее качество решет», — рассказывает Леонид Александрович.

Начало технического перевооружения было положено приобретением высокоточного шестиосевого листогибочного станка с ЧПУ фирмы ERMAKSAN Speed Bend 3100-175. Листогиб оснащен новейшими электронной и гидравлической системами, позволяющими выполнять работы с большой точностью и скоростью гибки металла. Длина стола свыше 3 метров, усилия сгиба до 175 тонн, точность до 0,01 см.



И, наконец, совсем недавно удалось запустить само сердце производства — лазерную установку для резки металла P3015T6 компании BODOR. «На этом станке из листа металла можно вырезать всевозможные детали, быстро и с высокой точностью. А также делать маркировку на листе. Возможности этой машины просто колоссальные, — комментирует директор. — Кроме этого, мы приобрели лазерный труборез. На нем, с высочайшей точностью, можно не только резать трубы различных форм в поперечном сечении: квадратные, прямоугольные, круглые, но даже вырезать в них отверстия любой геометрии. Станок очень мощный, максимальная толщина реза листа до 18 мм. Таких труборезов в Сибири всего один или два!».

Эти машины принципиально меняют производительность труда, значительно снижают себестоимость производства. Новые станки позволяют расширить линейку изделий для ком-



байнов. В сфере интересов компании производство стрясных досок для отечественных зерноуборочных машин, транспортеров, клавиш для комбайнов, всех звездочек, шнеков. Ассортимент продукции компании «Евросибагро» значительно увеличится.

Как утверждает Леонид Клаузер, сегодня предприятие переходит к другой экономике, экономике эффективного развития. На очереди покупка станков токарно-фрезерной группы, затем вальцовочных и так далее. Это только начало технического перевооружения, перехода на цифровые технологии.

На заводе как дома

На предприятии важны не только машины, но и люди. Культура производства оказывает большое влияние на качество продукции. Здесь прекрасное светодиодное освещение. Сделана новая система отопления. Немецкие котлы Bosch держат в цехе комфортные 22 градуса тепла. На заводе светло, чисто, тепло: хорошо и уютно, как дома.

«Мы организовали для рабочих сварочные посты, у каждого сварщика свой отдельный просторный кабинет со своим освещением, своей вытяжкой, – рассказывает директор. – Сварочные аппараты закуплены у немецкой компании LORCH. Это компьютеризированные полуавтоматы. Везде проведена аттестация рабочих мест, у нас нет ни шума, ни загазованности».

На производстве часто бывают гости из самых разных регионов России и Казахстана.

«Мы проводим как обучающие занятия по методике эффективной настройки комбайнов с решетками УВР, так и встречи по подведению итогов, вместе с покупателями анализируем работу наших решет, разбираемся, у кого что получилось, у кого, что не получилось, какие были допущены ошибки, – поясняет Леонид Клаузер. –

В прошлом году провели, наверное, около шести таких встреч. Мы не скрываем свою технологию, записываем многое на видео, выкладываем в интернет. Там есть масса обучающего материала. Но наши семинары – это возможность своими руками «прощупать» всю технологию от начала и до конца. Обучение начинается с экскурсии на производство. Нам часто задают вопрос, почему наши решета такие дорогие? Они на самом деле на 40% дороже штатных. На месте гораздо легче и проще все показать, объяснить и, наконец, убедить клиентов в том, что продукция, действительно высокого качества и она достойна своей цены. Такие встречи на заводе повышают уровень доверия к самой фирме, ведь люди своими глазами видят, что «Евросибагро» располагает собственной производственной площадкой и честно работает на рынке.

Здесь же на семинарах, некоторые из наших клиентов приходят к пониманию, что приобретение решет УВР «Клаузер» – это не финал всех усилий по повышению качества работы



сельхозпредприятия. Порой приходится объяснять, что необходимо проводить настройку комбайна и решет, что это все-таки не чудо-печка, которая печет готовые булki».

Обмен опытом по эксплуатации решет позволяет заводу постоянно повышать их качество, устранять какие-то технические недочеты или неточности, вместе с тем, реагировать на новые запросы и потребности рынка. Той же цели служит сегодня и работа на стендах отраслевых выставок. Компания «Евросибагро» – активный участник таких мероприятий. В этом году, например, специалисты компании побывали на выставке «Золотая нива» в Краснодарском крае, на Днях поля в Волгограде, Саратове, Омской области, работали на стенде выставки «День Сибирского поля» в Алтайском крае, затем участие на ЮГАГРО в Краснодаре и следом на Сибирской аграрной неделе в Новосибирске.

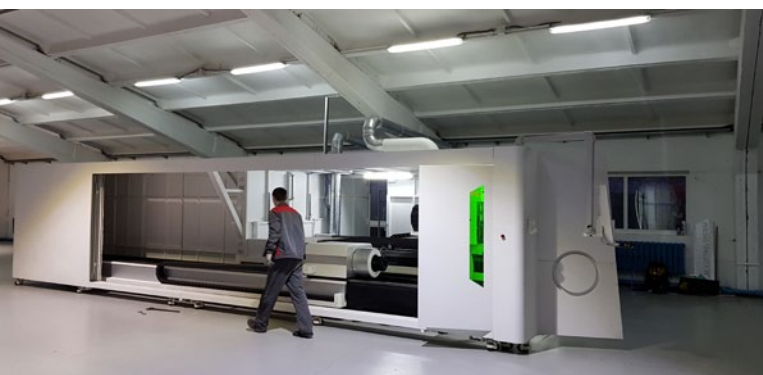
«На выставки приходят наши клиенты, мы так же подводим какие-то итоги, обсуждаем практику работы с решетками УВР, – рассказывает руководитель. – И благодаря такому общению мы начали выпускать новый вид продукции. Сельхозпроизводители, из Кемеровской области, работающие на гористой местности, попросили нас сделать такие решета, которые могли бы работать на косогорах. На таких неровных площадках масса сдвигается и сложно аккуратно собрать зерно. В итоге мы придумали решета, которые учитывают особенности рельефа».

Нет предела совершенству! И это справедливо в отношении решет УВР «Клаузер».

Не смотря на высокое качество исполнения, в «Евросибагро» продолжают работать с чертежами и вносить коррективы. Деятельность «Евросибагро» – это не слепое производство стандартных решет, – говорит по этому поводу Леонид Клаузер. – Мы не работаем по принципу - хочешь бери, хочешь не бери. Наоборот, не успеваем переделывать наши чертежи. У нас практически и не осталось в производстве однотипных комплектов. Мы подходим совсем по-иному к этому вопросу: всегда выслушиваем пожелания клиентов, высказываем свое мнение, исходя из многолетнего опыта эксплуатации нашей продукции, и уже затем приходим к общей точке зрения. У наших покупателей всегда есть выбор!»

И это выбор в пользу качества и эффективности производства, в пользу получения дополнительного дохода с каждого засеянного гектара и проведенного в поле летнего дня.

Валентина Коряковская



000 «ТПК Евросибагро» и 000 «ТПК Клаузер». 644527, Омская область, Омский район, с. Новомосковка, ул. Луговая, 1-в. Тел.: +7 (3812) 40-42-01, +7 (3812) 51-88-58, 58-08-14, 58-08-22; e-mail: evrosibagro@gmail.com; www.evrosibagro.com